

# Evaluación de sostenibilidad de la modernización del acuerdo UE-Chile: consulta pública - empresas, incluidas las PYMEs

Los campos marcados con \* son obligatorios.

## A Introducción

---

### **Acerca de la modernización del acuerdo comercial Chile-UE**

En 2003, Chile fue el primer país sudamericano en tener un acuerdo comercial con la UE, como parte del Acuerdo de Asociación EU-Chile. Desde entonces, la economía global ha cambiado profundamente, y los acuerdos comerciales también se han vuelto mucho más amplios y profundos. Por lo tanto, Chile y la UE han decidido modernizar el acuerdo existente. Las negociaciones para la modernización comenzaron en noviembre de 2017 y actualmente están en curso. Detalles sobre las negociaciones, incluidos los temas tratados y las propuestas de texto están disponibles en [DG Comercio de la Comisión Europea](#) (en inglés) y [Gobierno de Chile](#) (en español, con propuestas de texto en inglés).

### **Acerca de las evaluaciones de impacto de la sostenibilidad (SIA)**

Las SIA analizan los posibles impactos económicos, sociales, de derechos humanos y ambientales de los acuerdos comerciales que la Unión Europea (UE) negocia. Se basan en un análisis sólido de los cambios que probablemente causará el acuerdo comercial en la UE, el país socio y otros países específicos. Igualmente importante, incluyen amplias consultas con las partes interesadas en la UE y el país socio. Los hallazgos y recomendaciones de las SIA alimentan las negociaciones, ayudando a los negociadores a optimizar las opciones de política relacionadas.

La SIA en apoyo de la modernización del pilar comercial del Acuerdo de Asociación UE-Chile existente, es implementado por BKP Development, una firma alemana de investigación y consultoría económica, en cooperación con el Centro Vincular de Sostenibilidad Corporativa de la Universidad Católica de Valparaíso en Chile. Se puede obtener más información sobre el SIA en un [sitio web dedicado](#).

### **Acerca del comercio entre Chile y la UE**

La UE es el tercer socio comercial de Chile, después de China y los EEUU, representando en 2017 alrededor del 14% del comercio total de Chile. Por el contrario, Chile representa el 0,5% del comercio total de bienes de la UE. El comercio entre Chile y la UE en 2017 fue de € 17 mil millones (€ 8,2 mil millones importaciones de la UE y € 8,8 mil millones exportaciones de la UE), con las principales exportaciones de la UE a Chile siendo maquinaria y equipo de transporte (52% de las exportaciones totales de la UE a Chile en 2017), productos manufacturados (22%) y productos químicos (15%). Las principales exportaciones de Chile a la UE son alimentos y animales vivos (33%), materias primas (32%, principalmente cobre) y productos manufacturados (23%). Además, el comercio bilateral de servicios en 2016 ascendió a 5.500 millones de euros (3.700 millones de euros en exportaciones de la UE y 1.800 millones en importaciones de la UE). Finalmente, la UE es el primer proveedor de inversión extranjera directa (IED) de Chile. El stock total de IED de la UE en Chile en 2016 se situó en 47.200 millones de euros.

## Acerca de esta encuesta

Nos gustaría saber lo que piensa sobre la modernización del acuerdo comercial entre Chile y la UE. ¿Cuáles son los aspectos positivos y negativos para las PYMEs que espera obtener de la modernización? ¿Qué problemas son particularmente importantes para usted? ¡Háganos saber!

El cuestionario está disponible en inglés, español, francés y alemán. Completarlo no le tomará más de 20 minutos. Si desea agregar más información (como un documento de posición), puede hacerlo al final de este cuestionario.

Esta encuesta se diseñó específicamente para empresas (PYMEs y otras). Si no es una empresa, complete el [cuestionario general](#) y / o el para [consumidores](#).

La encuesta estará abierta hasta el 31 de octubre de 2018.

### \* A.1 Indique su preferencia al responder este cuestionario:

- Doy mi consentimiento a la publicación de toda la información sobre mi contribución, total o en parte, **incluyendo mi nombre o el nombre de mi organización**. Declaro que nada en mi respuesta es ilegal o infringiría los derechos de un tercero de una manera que impida la publicación.
- Doy mi consentimiento para la publicación de cualquier información sobre mi contribución total o en parte (que puede incluir citas u opiniones que expreso) siempre que se haga **de forma anónima**. Declaro que nada en mi respuesta es ilegal o infringiría los derechos de un tercero de una manera que impida la publicación. En este caso, los encuestados no deben incluir en sus presentaciones datos o información que les permita identificarse a sí mismos o a sus organizaciones.

Tenga en cuenta que independientemente de la opción elegida, su contribución puede estar sujeta a una solicitud de acceso a los documentos en virtud del Reglamento 1049/2001 de la UE sobre el acceso público a los documentos del Parlamento Europeo, el Consejo y la Comisión. En tales casos, la solicitud se evaluará según las condiciones establecidas en el Reglamento y de conformidad con las normas de protección de datos aplicables.

## B Acerca de usted

---

B.1 Por favor ingrese el nombre de su empresa

B.2 Proporcione el nombre de una persona de contacto para nosotros en su empresa

B.3 Proporcione la dirección de correo electrónico de la persona de contacto de su empresa

B.4 ¿Dónde está su empresa?

- Chile

- UE - Austria
- UE - Bélgica
- UE - Bulgaria
- UE - Croacia
- UE - Chipre
- UE - República Checa
- UE - Dinamarca
- UE - Estonia
- UE - Finlandia
- UE - Francia
- UE - Alemania
- UE - Grecia
- UE - Hungría
- UE - Irlanda
- UE - Italia
- UE - Letonia
- UE - Lituania
- UE - Luxemburgo
- UE - Malta
- UE - Países Bajos
- UE - Polonia
- UE - Portugal
- UE - Rumania
- UE - Eslovaquia
- UE - Eslovenia
- UE - España
- UE - Suecia
- UE - Reino Unido
- Afganistán
- Albania
- Argelia
- Andorra
- Angola
- Antigua y Barbuda
- Argentina
- Armenia
- Australia
- Azerbaiyán
- Bahamas
- Bahrein
- Bangladesh
- Barbados
- Belarús
- Belice
- Benín
- Bhután

- Bolivia
- Bosnia y Herzegovina
- Botswana
- Brasil
- Brunei Darussalam
- Burkina Faso
- Burundi
- Cabo Verde
- Camboya
- Camerún
- Canadá
- República Centroafricana
- Chad
- China
- Colombia
- Comoras
- Congo
- Costa Rica
- Cuba
- Costa de Marfil
- República Democrática del Congo
- Djibouti
- Dominica
- República Dominicana
- Ecuador
- Egipto
- El Salvador
- Guinea Ecuatorial
- Eritrea
- Etiopía
- Fiyi
- Gabón
- Gambia
- Georgia
- Ghana
- Granada
- Guatemala
- Guinea
- Guinea Bissau
- Guayana
- Haití
- Honduras
- Islandia
- India
- Indonesia
- Iran

- Irak
- Israel
- Jamaica
- Japón
- Jordán
- Kazajistán
- Kenia
- Kiribati
- Kuwait
- Kirguistán
- Laos
- Líbano
- Lesoto
- Liberia
- Libia
- Liechtenstein
- Madagascar
- Malawi
- Malasia
- Maldivas
- Mali
- Islas Marshall
- Mauritania
- Mauricio
- México
- Micronesia
- Mónaco
- Mongolia
- Montenegro
- Marruecos
- Mozambique
- Myanmar
- Namibia
- Nauru
- Nepal
- Nueva Zelanda
- Nicaragua
- Níger
- Nigeria
- Corea del Norte
- Noruega
- Omán
- Pakistán
- Palau
- Panamá
- Papúa Nueva Guinea

- Paraguay
- Perú
- Filipinas
- Katar
- República de Moldova
- Federación Rusa
- Ruanda
- San Cristóbal y Nieves
- Santa Lucía
- San Vicente y las Granadinas
- Samoa
- San Marino
- Santo Tomé y Príncipe
- Arabia Saudita
- Senegal
- Serbia
- Seychelles
- Sierra Leona
- Singapur
- Islas Salomón
- Somalia
- Sudáfrica
- Corea del Sur
- Sudán del Sur
- Sri Lanka
- Sudán
- Suriname
- Swazilandia
- Suiza
- República Árabe Siria
- Tayikistán
- Tanzania
- Tailandia
- La ex República Yugoslava de Macedonia
- Timor Oriental
- Togo
- Tonga
- Trinidad y Tobago
- Túnez
- Turquía
- Turkmenistán
- Tuvalu
- Uganda
- Ucrania
- Emiratos Árabes Unidos
- Estados Unidos de América

- Uruguay
- Uzbekistán
- Vanuatu
- Venezuela
- Viet Nam
- Yemen
- Zambia
- Zimbabue

B.5 ¿Cuántos empleados tiene su empresa?

- Menos de 10
- 10 - 49
- 50 - 249
- 250 o más

B.6 ¿Cuál fue la facturación de su empresa en 2017?

- Hasta 2 millones de euros
- Más de 2 millones de euros y hasta 10 millones de euros
- Más de 10 millones de euros y hasta 50 millones de euros
- Más de 50 millones de euros

B.7 ¿Cuántos empleados tiene su empresa?

- Menos de 10
- 10 - 49
- 50 - 199
- 200 o más

B.8 ¿Cuál fue la facturación de su empresa en 2017?

- Hasta UF 2.400
- Más de UF 2.400 y hasta UF 25,000
- Más de UF 25,000 y hasta UF 100,000
- Más de UF 100,000

B.9 ¿Su empresa está dirigida por mujeres (es decir, el gerente superior es una mujer o las mujeres tienen una mayoría entre la alta gerencia)?

- Sí
- No

B.10 ¿Su empresa es propiedad de una mujer (es decir, las mujeres poseen más del 50% de la empresa)?

- Sí
- No

B.11 ¿En qué sector o sectores opera su empresa?

B.12 ¿Hay empresas en Chile afiliadas a su empresa (por ejemplo, a través de una propiedad común o contratos de cooperación o subcontratación a largo plazo)?

- Sí
- No

B.13 ¿Cuál es el tipo de cooperación con la empresa chilena?

- Ellos son (parcialmente) propiedad de nosotros
- Somos (parcialmente) propiedad de ellos
- Tenemos una empresa conjunta
- Ellos son subcontratistas para nosotros
- Somos subcontratistas para ellos
- Otro

B.14 ¿Hay empresas en la UE afiliadas a su empresa (por ejemplo, mediante la propiedad común o contratos de cooperación o subcontratación a largo plazo)?

- Sí
- No

B.15 ¿Cuál es el tipo de cooperación con la empresa de la UE?

- Ellos son (parcialmente) propiedad de nosotros
- Somos (parcialmente) propiedad de ellos
- Tenemos una empresa conjunta
- Ellos son subcontratistas para nosotros
- Somos subcontratistas para ellos
- Otro

B.16 Proporcione algunos detalles sobre la cooperación

B.17 ¿Tiene una declaración de política formal que establece el compromiso de su empresa para cumplir con su responsabilidad de respetar los derechos humanos?

- Sí
- No

B.18 ¿La declaración de política está publicada / públicamente disponible?

- Sí
- No

B.19 ¿Cuál es la cobertura de la política? (múltiples respuestas posibles)

- El país donde se basa su negocio
- Localidades / países / mercados extranjeros seleccionados
- Todos los países
- Las operaciones en Chile están cubiertas
- Las operaciones en la UE están cubiertas

B.20 ¿Su empresa tiene un proceso continuo de debida diligencia en materia de derechos humanos vinculados a sus operaciones comerciales?

- Sí, solo para nuestras propias operaciones comerciales
- Sí, también para operaciones a través de nuestras relaciones de cadena de valor ascendentes o descendentes (por ejemplo, subcontratistas, empresas relacionadas)
- No

B.21 ¿Qué aspectos de los impactos adversos reales o potenciales sobre los derechos humanos están cubiertos por el proceso de debida diligencia? (múltiples respuestas posibles)

- Identificación de los impactos en los derechos humanos
- Comunicación de los impactos en los derechos humanos
- Prevención de los impactos en los derechos humanos
- Mitigación de los impactos en los derechos humanos
- Monitoreo de la efectividad de las medidas adoptadas para prevenir o mitigar los impactos adversos sobre los derechos humanos

B.22 ¿Tiene su empresa procesos establecidos para el remedio efectivo de los impactos adversos sobre los derechos humanos que su empresa ha causado o contribuido a través de sus operaciones?

- Sí
- No

B.23 ¿Cuál es la cobertura de estos procesos correctivos? (múltiples respuestas posibles)

- El país donde se basa su negocio
- Localidades / países / mercados extranjeros seleccionados
- Todos los países
- Las operaciones en Chile están cubiertas
- Las operaciones en la UE están cubiertas

B.24 ¿Se han reportado incidentes de impactos adversos a los derechos humanos causados por las operaciones de su negocio en la UE o Chile?

- No
- Sí, en la UE pero no en Chile
- Sí, en Chile pero no en la UE
- Sí, en Chile y la UE

B.25 Por favor describa brevemente

## C Su experiencia comercial

---

C.1 ¿Su empresa ha estado involucrada en el comercio internacional recientemente?

- No
- Sí, como importador (incluido el suministro de materias primas / insumos) solamente
- Sí, como exportador solamente

- Sí, como importador y exportador

C.2 ¿Cuál es el porcentaje de las importaciones (desde cualquier lugar) en su facturación total?

- Menos del 25%
- 25% a menos del 50%
- 50% a menos del 75%
- 75% o más

C.3 ¿Qué porcentaje de sus importaciones proviene de Chile?

- Menos de 10%
- 10% a menos del 50%
- 50% o más

C.4 ¿Por cuánto tiempo ha estado importando de Chile?

- Menos de 5 años
- 5 años o más

C.5 ¿Cuáles son los tres problemas más importantes que enfrenta al importar desde Chile?

- Aranceles e impuestos fronterizos en la UE
- Obstáculos técnicos (por ejemplo, requisitos en términos de normas, etiquetado, inocuidad de los alimentos, sanidad animal y vegetal)
- Papelería relacionada con las importaciones (por ejemplo, certificados de origen)
- Problemas logísticos (por ejemplo, disponibilidad de transporte, retrasos)
- Altos costos de logística / transporte
- Financiamiento comercial
- Problemas relacionados con el proveedor (por ejemplo, cantidades disponibles, problemas con la calidad del producto)
- Otros

C.6 Por favor describe qué "otros" problemas enfrenta

C.7 ¿Cuál es el porcentaje de las exportaciones (a cualquier parte) en su facturación total?

- Menos del 25%
- 25% a menos del 50%
- 50% a menos del 75%
- 75% o más

C.8 ¿Qué porcentaje de sus exportaciones se dirige a Chile?

- Menos de 10%
- 10% a menos del 50%
- 50% o más

C.9 ¿Por cuánto tiempo ha estado exportando a Chile?

- Menos de 5 años
- 5 años o más

C.10 ¿Cuáles son los tres problemas más importantes que enfrenta al exportar a Chile?

- Aranceles e impuestos fronterizos en Chile
- Obstáculos técnicos (por ejemplo, requisitos en términos de normas, etiquetado, inocuidad de los alimentos, sanidad animal y vegetal)
- Papelería relacionada con las exportaciones (por ejemplo, certificados de origen)
- Problemas logísticos (por ejemplo, disponibilidad de transporte, retrasos)
- Altos costos de logística / transporte
- Financiamiento comercial
- Problemas relacionados con el comprador (por ejemplo, problemas de pago, quejas)
- Otros

C.11 Por favor describe qué "otros" problemas enfrenta

C.12 ¿Cuáles son los problemas más importantes que afectan la inversión de la UE en Chile? Por favor, elija un máximo de tres.

- Condiciones impuestas a las inversiones extranjeras (como límites a la propiedad extranjera, requisitos para contratar personal local, etc.)
- Normas de procedimiento relacionadas con el establecimiento de inversión extranjera (proceso de solicitud y aprobación, necesidad de permisos, etc.)
- Limitaciones en el trato nacional (diferentes reglas que se aplican a las empresas con inversión extranjera en comparación con las empresas nacionales, por ejemplo, en el acceso a subsidios, compras públicas, etc.)
- Obtención de permisos de residencia y trabajo para expatriados y asuntos relacionados
- Cuestiones financieras y fiscales
- Otros

C.13 Proporcione más detalles y describa qué "otros" temas para la inversión son importantes

C.14 ¿Su empresa ha estado involucrada en el comercio internacional recientemente?

- No
- Sí, como importador (incluido el suministro de materias primas / insumos) solamente
- Sí, como exportador solamente
- Sí, como importador y exportador

C.15 ¿Cuál es el porcentaje de las importaciones (desde cualquier lugar) en su facturación total?

- Menos del 25%
- 25% a menos del 50%
- 50% a menos del 75%
- 75% o más

C.16 ¿Qué porcentaje de sus importaciones proviene de la UE?

- Menos de 10%
- 10% a menos del 50%
- 50% o más

C.17 ¿Por cuánto tiempo ha estado importando desde la UE?

- Menos de 5 años
- 5 años o más

C.18 ¿Cuáles son los tres problemas más importantes que enfrenta al importar desde la UE?

- Aranceles e impuestos fronterizos en Chile
- Obstáculos técnicos (por ejemplo, requisitos en términos de normas, etiquetado, inocuidad de los alimentos, sanidad animal y vegetal)
- Papelería relacionada con las importaciones (por ejemplo, certificados de origen)
- Problemas logísticos (por ejemplo, disponibilidad de transporte, retrasos)
- Altos costos de logística / transporte
- Financiamiento comercial
- Problemas relacionados con el proveedor (por ejemplo, cantidades disponibles, problemas con la calidad del producto)
- Otros

C.19 Por favor describe qué "otros" problemas enfrenta

C.20 ¿Cuál es el porcentaje de las exportaciones (a cualquier parte) en su facturación total?

- Menos del 25%
- 25% a menos del 50%
- 50% a menos del 75%
- 75% o más

C.21 ¿Qué porcentaje de sus exportaciones se dirige a la UE?

- Menos de 10%
- 10% a menos del 50%
- 50% o más

C.22 ¿Por cuánto tiempo ha estado exportando a la UE?

- Menos de 5 años
- 5 años o más

C.23 ¿Cuáles son los tres problemas más importantes que enfrenta al exportar a la UE?

- Aranceles e impuestos fronterizos en la UE
- Obstáculos técnicos (por ejemplo, requisitos en términos de normas, etiquetado, inocuidad de los alimentos, sanidad animal y vegetal)
- Papelería relacionada con las exportaciones (por ejemplo, certificados de origen)

- Problemas logísticos (por ejemplo, disponibilidad de transporte, retrasos)
- Altos costos de logística / transporte
- Financiamiento comercial
- Problemas relacionados con el comprador (por ejemplo, problemas de pago, quejas)
- Otros

C.24 Por favor describe qué "otros" problemas enfrenta

C.25 ¿Cuáles son los problemas más importantes que afectan la inversión chilena en la UE? Por favor, elija un máximo de tres.

- Condiciones impuestas a las inversiones extranjeras (como límites a la propiedad extranjera, requisitos para contratar personal local, etc.)
- Normas de procedimiento relacionadas con el establecimiento de inversión extranjera (proceso de solicitud y aprobación, necesidad de permisos, etc.)
- Limitaciones en el trato nacional (diferentes reglas que se aplican a las empresas con inversión extranjera en comparación con las empresas nacionales, por ejemplo, en el acceso a subsidios, compras públicas, etc.)
- Obtención de permisos de residencia y trabajo para expatriados y asuntos relacionados
- Cuestiones financieras y fiscales
- Otros

C.26 Proporcione más detalles y describa qué "otros" temas para la inversión son importantes

C.27 ¿Cuáles son las principales razones por las que no ha estado involucrado en el comercio internacional hasta ahora?

- El mercado interno es lo suficientemente grande para mi empresa
- Es difícil acceder a otros mercados
- La documentación necesaria para importar / exportar es demasiado onerosa
- Mi empresa aún no cumple con los estándares internacionales requeridos
- El costo de importar o exportar es demasiado alto
- No lo sé
- Otro

C.28 Especifique qué "otros" motivos le impidieron dedicarse al comercio internacional

C.29 ¿Su empresa está interesada en el comercio internacional?

- Sí
- No

## D Su conocimiento del Acuerdo y las negociaciones

---

D.1 ¿Sabía que la UE y Chile tienen un acuerdo comercial desde 2003?

- Sí, y lo he usado (por ejemplo, como exportador) / sé de qué se trata
- Sí, pero no conozco ningún detalle al respecto
- No

D.2 ¿Cuál ha sido el impacto del acuerdo comercial existente entre la UE y Chile en su empresa?

- Muy positivo
- Algo positivo
- Ningun efecto
- Algo negativo
- Muy negativo
- No lo sé

D.3 Describa brevemente el impacto del acuerdo en su empresa

D.4 ¿Sabía que la UE y Chile están actualmente negociando la modernización de ese acuerdo comercial?

- Sí, y sigo las negociaciones / sé cuáles son los problemas
- Sí, pero no estoy seguro de los detalles / cuestiones clave de las negociaciones
- No

## E Sus opiniones sobre los efectos del acuerdo modernizado

---

E.1 ¿Cómo cree que el acuerdo comercial modernizado afectará a las PYMEs **en la UE**? [Tenga en cuenta que la formulación de las siguientes afirmaciones no necesariamente refleja las opiniones del equipo de estudio]

	Muy en desacuerdo	Algo en desacuerdo	No habrá efecto	Parcialmente de acuerdo	Totalmente de acuerdo	No lo sé
Las PYMEs de la UE exportarán más a Chile	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Las PYMEs de la UE enfrentarán una mayor competencia de las importaciones chilenas	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Las PYMEs de la UE tendrán mejores oportunidades de insertarse en las cadenas de valor mundiales	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Las PYMEs de la UE atraerán más inversiones de inversores chilenos	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
El entorno empresarial para las PYMEs mejorará	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
La carga regulatoria para las PYMEs aumentará	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

En general, las PYMEs de la UE se beneficiarán del acuerdo modernizado	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Otro	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

E.2 ¿Qué "otros" efectos para las PYMEs de la UE espera?

E.3 ¿Cómo cree que el acuerdo comercial modernizado afectará a las PYMEs **en Chile**? [Tenga en cuenta que la formulación de las siguientes afirmaciones no necesariamente refleja las opiniones del equipo de estudio]

	Muy en desacuerdo	Algo en desacuerdo	No habrá efecto	Parcialmente de acuerdo	Totalmente de acuerdo	No lo sé
Las PYMEs chilenas exportarán más a la UE	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Las PYMEs chilenas enfrentarán una mayor competencia de las importaciones desde la UE	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Las PYMEs chilenas tendrán mejores oportunidades de insertarse en las cadenas de valor mundiales	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Las PYMEs chilenas atraerán más inversiones de inversores de la UE	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
El entorno empresarial para las PYMEs mejorará	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

La carga regulatoria para las PYMEs aumentará	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
En general, las PYMEs chilenas beneficiarán del acuerdo modernizado	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Otro	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

E.4 ¿Qué "otros" efectos para las PYMEs chilenas espera?

E.5 ¿Cómo espera que el acuerdo modernizado afecte específicamente a su empresa?

- Muy positivamente
- Algo positivamente
- De ningún modo
- Algo negativamente
- Muy negativamente
- No lo sé

E.6 Por favor describa qué efectos positivos o negativos espera para su empresa

## F Sus opiniones sobre los temas de negociación

F.1 ¿Cuáles de los asuntos enumerados a continuación deberían abordarse en las negociaciones para el acuerdo comercial modernizado UE-Chile?

	Alta prioridad	Baja prioridad	No es necesario negociar	No lo sé
Eliminación de los aranceles restantes	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Eliminación de contingentes arancelarios para productos agrícolas	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Reglas de origen menos estrictas y / o más simples, especialmente para las PYME	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Fortalecimiento del mecanismo de solución de diferencias	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Mejorar el acceso a la contratación pública	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Mejora de la protección de los derechos de propiedad intelectual (incluidas las indicaciones geográficas)	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Liberalización del comercio de servicios	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Liberalización de la inversión bilateral	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Reglas sobre el comercio digital y el comercio electrónico	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Reglas sobre anticorrupción y soborno	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

Reglas sobre prácticas de competencia / anticompetitivas	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Normas sobre ayudas estatales / subvenciones	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Reglas más estrictas sobre normas laborales y sociales	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Reglas más estrictas para la protección del medio ambiente	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Mejorando el acceso a la energía y las materias primas	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Otro	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

F.2 ¿Qué otras cuestiones deberían abordarse en las negociaciones? Nombre todos los que considere importantes

F.3 En su opinión, ¿cuáles deberían ser los temas clave en las negociaciones para el acuerdo comercial modernizado UE-Chile?

## G Preguntas finales y comentarios

---

G.1 En general, ¿cuál cree que será el efecto del acuerdo comercial modernizado entre la UE y Chile?

	Muy favorable / muy positivo	Favorable / positivo	Sin efecto	Adverso / negativo	Muy adverso / muy negativo	No lo sé
Para Chile	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Para la UE	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
En general	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

G.2 ¿Cuáles son los mayores riesgos o desventajas de la modernización del acuerdo comercial UE-Chile para las PYMEs?

G.3 ¿Cuáles son los mayores beneficios de la modernización del acuerdo comercial UE-Chile para las PYMEs?

G.4 ¿Hay algún otro comentario que le gustaría hacer?

G.5 Si desea cargar cualquier documento, como documentos de posición sobre las relaciones comerciales UE-Chile, hágalo aquí

El tamaño máximo de archivo es 1 MB